

國內特約銷售辦法

一、前言

為擴大消費者能充份了解、參觀樣品、方便購買使用熱泵熱水器，以及鼓勵特約店無成本積壓和提高銷售意願，特別訂定國內特約銷售辦法。

二、商店區別和功能說明

1. 專賣店－熱泵熱水器專賣店，提供樣品展示、銷售、庫存、安裝、維修服務，聯合信用卡中心可授予商店代號，為申請信用卡刷卡、分期付款之獨立經營管理商店。
2. 特約店－為兼售其他產品之特約商店，提供樣品展示、代銷、安裝、維修服務，必需經由金弘利向聯合信用卡中心申請信用卡刷卡、分期付款，可得銷售服務費和安裝工材費。
3. 安裝商－提供安裝、維修服務，可得安裝工材費。

三、設立

1. 在各縣市設立 3~5 間特約店或專賣店。在各縣市設立 1~2 間簽約安裝商。
2. 特約店可授權填單金弘利公司之信用卡刷卡及分期付款機制。

四、付款辦法

請參考 **ESCOs**"節能分期付款辦法"。

五、交易流程：

